

本年9月10日に、協会創立70周年を迎えることとなりました。  
これもひとえに、会員の皆様、諸先輩方の努力の賜物と深く感謝しております。

さて、この機に、協会の発展に長らく貢献されて参りました  
今井信行名誉会長兼特別最高顧問による「記念講演会」(全シリーズ6回)を開催する  
こととなりました。

ぜひ、ご参加をお願い申し上げます。

令和3年8月吉日  
特定非営利活動法人 日本経営士協会 理事会

日本経営士協会創立70周年記念講演会(全6回)

コンサルタント技術中級講座

「プロのための論理的発想法」

～ 発想の瞬発力が高まる 5回シリーズ+α ～

講師 今井 信行 氏

主催 特定非営利活動法人日本経営士協会

## ■ 概要

経営コンサルタントだけではなく、プロの経営者・管理職、ビジネスパーソンに不可欠なスキルの一つとして論理思考が注目されています。

ロジカル・シンキングやクリティカル・シンキングをはじめ各種の問題解決手法があります。

経営の高度化、グローバル化が進むほどそのニーズは高まっていますが、本を読んだだけではなかなか習得できません。

この講座では、40年余のコンサルタント歴から滲み出てくる論理的発想法をするには、  
発想瞬発力をつけるには、それを実務に活かすにはどうしたらよいか、  
基本的な知識とセルフトレーニング法を学びます。

## ■ 講師紹介 今井 信行氏 (日本経営士協会 名誉会長兼特別最高顧問)

アメリカで経営学、マーケティングを学び、日本の商社で輸出入業務や新商品開発と市場導入などを担当。

ニューヨーク駐在所長、アメリカ法人役員などを歴任後、経営コンサルタントとして1977年に独立。

大企業から中堅・中小企業まで、多くの企業の顧問として、マーケティング思考の経営戦略支援をし、国内だけでなくグローバルな活動をしている。

ICTをベースにし、「温かい管理」というユニークな発想に、管理会計の手法を加味した、独特のコンサルティング手法とわかりやすい語り口から、多くの実績を上げている。

近年は、日本のコンサルタントの地位向上・若手育成に力を注いでいて、「コンサルタントのためのコンサルタント」と呼ばれる。

コンサルタント協会の会長等を歴任し、コンサルティングのための論理思考や管理会計の実践的な技法を指導している。

ソフトバンク「営業管理職のためのパソコン活用ノウハウ」、日経BP社「表計算ソフトのビジネス活用」、

秀和システム「ロジカル・シンキングがよくわかる本」

「あたたかい管理のための管理会計の教科書」、

グロマコン出版「発展し続ける企業の秘密の道」、

アメリカ・マグローヒル社「アメリカにとって今が対日進出のチャンス」を始め、

著書や論文・寄稿・講演など多数。

## ■ 内容

- ◇ 論理的発想法とは何か、発想法の基礎知識
- ◇ ロジカル・シンキングとクリティカル・シンキング
- ◇ 論理的発想法のための基本とツールおよびその使い方
- ◇ 論理的発想法を実務に活かす応用利用法

## ■ 対象

- ◇ 経営士・コンサルタントを職業としたり、それを目指そうとしたりしている人
- ◇ 経営者・管理職でコンサルタント的思考を経営に取り入れたいと考えている人
- ◇ 論理思考力を高めようと考えている人

\* 1回目：令和3年9月25日（土）13：00～15：00

\* 2回目：令和3年10月23日（土）13：00～15：00

\* 3回目：令和3年11月27日（土）13：00～15：00

\* 4回目：令和3年12月25日（土）13：00～15：00

\* 5回目：令和4年1月29日（土）13：00～15：00

今回は、「経営士の過去・現在・未来」と題し、今井名誉会長が、協会の歴史と今後のあり方についてご講演されます。

\* 6回目：令和4年2月26日（土）13：00～15：00

## ■ 開催要領及びお申し込み先

### \* 対象

- ・ビジター：一般企業の経営者・管理職、大学・大学院生
- ・当協会会員：経営士、経営士補、一般会員、研究会員、シニア会員
- ・リモート：zoomによる開催となります。申込者に別途 URL をご連絡します

\*受講料 今回は6回セットとなります。当日リモート出席ができない場合は、ビデオ受講が可能です。

- ・当協会会員：6回セットで10,000円（前納振込）
- ・ビジター：6回セットで20,000円（前納振込）

○振込先 三菱UFJ銀行八重洲通支店（店番022）

普通預金口座番号0046480

口座名：トクヒ）ニホンケイエイシキョウカイ

（振込手数料は自己負担でお願いします）

\*受講特典 日本経営士協会会員は、1.5単位/回を取得できます。取得単位は下記に利用できます。

- ① 経営士補・一般会員の方は昇格要件へ単位加算されます。
- ② 経営士の方には実践ポイント（還元ルール）に加算されます。
- ③ ビジターの方は入会審査の加点ポイントになります。

\*申し込み及び問い合わせ先

申込先：日本経営士協会 事務局

E-Mail：jimu@jmca.or.jp

電話：03-6801-6630（清水または古川まで）

FAX：03-6801-6130

申込締め切り 9月15日（火）

なお、開催後日の参加も可能ですが、受講料は6回セット料金となります。

\*知人・友人、クライアント等もお誘いください。

---

-----

受 講 申 込 書

\*氏名（ふりがな）：

\*日本経営士協会会員の方は、資格、会員番号を明記：

\*連絡先電話番号：

\*メールアドレス：